

Zeitschrift: Schweizer Hotel-Revue = Revue suisse des hotels
Herausgeber: Schweizer Hotelier-Verein
Band: 52 (1943)
Heft: 39

Heft

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. [Siehe Rechtliche Hinweise.](#)

Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. [Voir Informations légales.](#)

Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. [See Legal notice.](#)

Download PDF: 30.01.2025

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, <https://www.e-periodica.ch>

SCHWEIZER HOTEL-REVUE

INSERATE:
Die einseitige Nonpareille oder deren Raum 45 Cts. Reklamen
Fr. 1.50 per Zeile. Bei Wiederholung entsprechender Rabatt.

ABONNEMENT:
Schweiz: jährlich Fr. 12.—, halbjährlich Fr. 7.—, vierteljährlich
Fr. 4.—, monatlich Fr. 1.50. Ausland: bei direktem Bezug jährlich
Fr. 15.—, halbjährlich Fr. 8.50, vierteljährlich Fr. 5.—, monatlich
Fr. 1.80. Postabonnemente: Preise bei den ausländischen Post-
ämtern erfragen. Für Adressänderungen ist eine Taxe von 30 Cts.
zu entrichten.

REDAKTION UND EXPEDITION:
Basel, Gartenstrasse 112.
Verantwortlich für die Redaktion und Herausgabe: Dr. Max Riesen.
Postcheck- und Girokonto: N. 85. Telefon 2 79 34.
Druck von Emil Birkhäuser & Cie., A.G., Basel.

Fachorgan für die Hotellerie und den Fremdenverkehr

Zweihundfünfzigster
Jahrgang



Cinquante-deuxième
année

Eigentum des Schweizer Hotelier-Vereins · Propriété de la Société Suisse des Hôtelières

ANNONCES:
La ligne de 6 points ou son espace 45 cts., réclames fr. 1.50 par
ligne. Rabais proportionnel pour annonces répétées.

ABONNEMENTS:
Suisse: douze mois fr. 12.—, six mois fr. 7.—, trois mois fr. 4.—,
un mois fr. 1.50. Pour l'étranger: abonnement direct: 1 an, 15 fr.;
6 mois 8 fr. 50; 3 mois 5 fr.; 1 mois 1 fr. 80. Abonnement à la
poste: demander le prix aux offices de poste étrangers. Pour les
changements d'adresse il est perçu une taxe de 30 centimes.

REDACTION ET ADMINISTRATION:
Bâle, Gartenstrasse 112.
Responsable pour la rédaction et l'édition: Dr. Max Riesen.
Compte de chèques postaux No. 85. Téléphone 2 79 34.
Imprimé par Emil Birkhäuser & Cie, S. A., Bâle.

Basel, 30. September 1943

Erscheint jeden Donnerstag

N° 39

Paraît tous les jeudis

Bâle, 30 septembre 1943

Ende der Preishausse?

Seit die Teuerungswelle als unabwendbare Begleiterscheinung des Krieges und seiner Konjunktur einsetzte, ist sie eigentlich für die Hotellerie bis in die jüngste Zeit nie ganz zum Stillstand gekommen. War auf einem Warensektor wenigstens vorübergehend etwas Ruhe eingetreten, so ging der Tanz der anziehenden Preise auf einem anderen Gebiet wieder los und der geplagte Betriebsleiter kam aus der immerwährenden Überprüfung seiner Kalkulation und den Bemühungen, die Einstandspreise mit den behördlich festgelegten Verkaufspreisen einigermassen in Einklang zu bringen, gar nicht mehr heraus. Das ist weiter auch nicht verwunderlich, wenn man bedenkt, wie viele grundverschiedene Artikel und betriebsnotwendige Waren oder Rohmaterialien das Hotel zur Aufrechterhaltung seines normalen Betriebes benötigt. Wie sehr der Hotellier eigentlich nur Vermittler von Waren aller Art zwischen dem Handel oder dem Produzenten und dem als Abnehmer auftretenden Gäste ist, geht aus unseren zahlreichen früheren Untersuchungen hervor, die zeigten, dass von 100 Fr. an Einnahmen vorweg wieder 87.50 Fr. für die Deckung der laufenden Ausgabenbedürfnisse in den Kreislauf der Wirtschaft zurückfliessen, während aus dem als Brutto-Betriebsüberschuss bezeichneten Rest die Verzinsung der Schuldkapitalien, die Abschreibungen und die Entlohnung des Unternehmers bestritten werden muss, soweit dieser Überschuss eben noch zu diesen Zwecken ausreicht.

Es liegt daher auf der Hand, dass die Hotellerie ein eminentes Interesse an der weiteren Entwicklung der Markt- und Preislage hat und es vor allem begrüssen würde, wenn die Warenpreise bald einmal ihren Kulminationspunkt erreicht hätten. An einer solchen Stabilisation ist das Gastgewerbe nicht nur aus der Überlegung heraus interessiert, dass es für die Schweiz von grösster Wichtigkeit ist, rechtzeitig den Anschluss an das internationale Preisniveau zu finden, um nicht wieder als Insel der teuren Preise jahrelang vegetieren zu müssen, sondern weil in unserem Fache die Teuerung nur ganz ungenügend durch die seither erfolgten Preisausgleichs kompensiert worden ist. Diese Feststellung bedarf weiter keines Kommentars, wenn man weiss, dass die Hotelbetriebskosten absolut um 57,6% gegenüber dem Vorkriegsniveau angestiegen sind und selbst bei Anrechnung und Berücksichtigung aller Einsparmöglichkeiten immer noch um 42,6% höher liegen als im Sommer 1939. Auf der anderen Seite sind uns von der Preiskontrollstelle nur Zuschläge im Ausmass von durchschnittlich 20% bewilligt worden, und zwar auf Preisen, die an und für sich schon näher bei der unteren als der oberen Limite lagen. Man wagt daher kaum noch an die Möglichkeit weiterer Warenpreishaussen zu denken, weil sie die Ertragsrechnung der Hotelbetriebe noch mehr aus dem schon reichlich gestörten Gleichgewicht bringen müssten.

Man wird nun in unseren Kreisen mit begrifflicher Erleichterung von ersten Anzeichen erfahren, die den Schluss zulassen, dass die Teuerung offenbar doch auf ihrem Höhepunkt angelangt zu sein scheint, ja, dass sich sogar einige Preisrückbildungen, also eine gewisse Marktumstellung, abzeichnen. Die Indizes hierfür wurden in zwei recht aufschlussreichen und beachtlichen Beiträgen im Handelsteil

der Neuen Zürcher Zeitung¹⁾ und der Schweizerischen Handelszeitung²⁾ zusammengetragen und auf ihren inneren Wert geprüft und abgewogen. Dabei führt ein allgemeiner tour d'horizon der Marktlage zur Feststellung, dass die während Jahren in ungestümmer Wucht wirksam gewesenen Haussetendenzen fühlbar an Kraft eingebüsst haben, ja dass sich auf vereinzelt Marktgebieten bereits eine gewisse Baisse geltend macht. Man erlebe es deshalb, dass von der Preiskontrolle nicht mehr nur Höchstpreise zum Schutze des Konsumenten gefordert werden, sondern dass an sie nun Gesuche herantreten um Bewilligung von Minimalpreisen zu Gunsten der Produzenten. Die Entwicklung in der Schuhbranche wurde z. B. bereits unter der Schlagzeile „Das Wetter hat umgeschlagen“ gekennzeichnet und dem Schuh-Detailhandel der Rat erteilt, Finanzen und Lagerhaltung auf ein gesundes Niveau zu bringen. Man solle daran denken, dass nach dem Kriege die kleineren Lager kleinere Abschreibungen und damit kleinere Verluste notwendig machen und dass der Händler mit geringerem Lager auch eine vermehrte Aufnahme-fähigkeit für Friedensware besitze. Eine Reihe weiterer Konsumgüter-Industrien melden ganz ähnliche Situationen. Besonders schlüssig scheint der Umstand zu sein, dass gerade die Textilbranche, in der sich die Teuerung besonders stark auswirkte, nun eine der ersten ist, die mit Preisanpassungen vorgehen muss. Seit Wochen macht sich hier ein ungenügender Absatz als Folge der Kaufunlust der Konsumenten geltend, und Marktberichten ist zu entnehmen, dass das Angebot, insbesondere an Stapelwaren, reichlich, der Druck auf die Preise aber auch dementsprechend gross sei. Es komme hier eine neue Einstellung der Konsumenten zum Ausdruck, die aus den Erfahrungen des ersten Weltkrieges ihre Folgerungen ziehen. Die Abnehmer erinnern sich, dass bald nach Kriegsende das Preisniveau zusammenbrach. Sie folgern daraus, dass auch dieses Mal die Preise nicht auf ihrem Kulminationspunkt verharren und ziehen bereits heute ihre entsprechenden Schlüsse, die sich auf dem Markt schon fühlbar machen. Der Konsument, der während rund drei Jahren ruhelos der Ware nachjagte, wird mit einem Male zurückhaltender und rechnet wieder mehr in Franken und Rappen. Von dieser Einstellung werden sofort jene im Preise stark gestiegenen Konsumgüter betroffen, deren Absatz dann ins Stocken gerät, wie dies bereits bei gewissen Textilien der Fall ist.

Zahlenmässig kommt der Tendenzwechsel in der Preisbewegung im Preise der Grosshandels-Auslandswaren deutlich zum Ausdruck. Während diese noch im ersten Halbjahre 1941 um 14,4% anstiegen, verminderte sich dieser Anstieg im ersten Semester 1942 auf 3,2% und in der ersten Hälfte des laufenden Jahres sogar auf 1,1%. Die neuesten erhältlichen Zahlen zeigen im weiteren, dass einige der wichtigsten Preisindizes rückläufig geworden sind. Der Index der Grosshandels-Auslandswaren ging von 260,2 im Juni 1943 auf 259,4 im Juli zurück und der gesamte Grosshandelsindex schwächte sich von 202,7 im Juli auf 202,5 im August ab. Gleichzeitig sank der Lebens-

¹⁾ „Auf dem Höhepunkt der Teuerung?“, N.Z.Z. vom 26. Aug. 1943.

²⁾ „Erschütterungen im Preisgebäude — Ende der Kriegskonjunktur?“, Schweizer. Handelszeitung vom 16.9.43.

konstanzindex von 148,6 auf 148,3. (Die Indexzahlen basieren auf August 1939 = 100.)

Nun sind das freilich noch sehr bescheidene Auswirkungen dieses Tendenzschwunges, aber sie werden von den Fachleuten doch als ein erstes Wetterleuchten der noch zu erwartenden Erschütterungen im Preisgefüge ausgelegt. Einerseits hat sich die Zurückhaltung der Konsumenten verstärkt, wenigstens soweit es sich um einen aufschiebenden Konsumbedarf handelt, während andererseits bei Fabrikanten und Handel eine Tendenz zum Abbau der vorhandenen teuren Lagerbestände festzustellen ist, wodurch das Angebot schlagartig verstärkt wird und Preisrück-schläge folgen, wie sie vorab im Textilsektor nun schon eingetreten sind. Zudem soll sich auch im Auslande eine vermehrte Bereitschaft geltend machen, der Schweiz auf Importgütern Preiskon-zessionen zu machen, was bis vor kurzem noch undenkbar war. Alle diese Anzeichen werden als das Vorspiel zum Ende der Kriegskonjunktur gedeutet. Wenn diese „Preisdämmerung“ auch den Schluss zu lassen mag, dass die Zeit vorbei sei, da die Preise ausnahmslos und zum Teil recht un-gestüm nur die Tendenz der Aufwärtsbewegung verfolgten, so sind wir natürlich noch nicht restlos über dem Berg. Es wäre ein grosser Irrtum zu glauben, dass nun keinerlei Preissteigerungen mehr zu erwarten seien. Der Konsument wäre falsch beraten, der bei seinen nächsten Dispositionen ausschliesslich auf die Erwägung der sinkenden Preise abstellen wollte. Dass stets mit dem Ueberraschungsmoment unvorhergesehener Ereignisse gerechnet werden muss, haben die jüngsten Vorgänge in Italien gezeigt, welche sich auf unseren Warenmarkt und vor allem beim Angebot wiederum auswirken werden. Dies schon

Inhaltsverzeichnis:

Seite 2: Postulat über Schutzmassnahmen — Der Beschäftigtenstand in der Sommersaison 1943 — Die Küchenkalkulation im Hotel. Seite 3: Fachliteratur — Preise für Würstwaren und Sauerkraut — Kriegswirtschaftliche Orientierung — Obsteinkellerung. Seite 4: Personalarubrik — Aus den Verbänden — Wirtschaftsnotizen — Büchertisch — Neue Fahrpläne — Informationsdienst.

deshalb, weil wieder vermehrte Ungewissheit über die weiteren Versorgungsmöglichkeiten der Waren und Rohstoffe eingekehrt ist. Es wird sich ja in Bälde zeigen, welche psychologischen Auswirkungen die neue Sachlage auf dem Inlandmarkt zeitigt und wie das Angebot darauf reagiert. Davon hängt die unmittelbare Preistendenz ab. Aber trotz unvermeidlichen Rückschlägen hält man nach den zitierten Quellen dafür, dass viele Preise in ihrer Grundhaltung doch zur Stabilität oder sogar zu rückläufiger Bewegung neigen, so dass also der Kulminationspunkt der Preise dieses Mal erheblich früher als im letzten Weltkrieg erreicht wäre, wo die Preise erst etwa ein Jahr nach dem Waffenstillstand im Zenith standen. Jedenfalls schien es uns angezeigt, auf die jüngsten Erscheinungen in der Preisentwicklung aufmerksam zu machen, da ja auch die Hotellerie als Grosskonsument vieler Waren nicht von der Hand im Mund leben kann, sondern auf einige Zeit zum voraus ihre Entschlüsse fassen muss. Sie sollte es in der Lagerhaltung mit dem im Verbandsorgan des Schuh-Detailhandels geäußerten Ratschlag halten, der dahingehend, auf ein weder qualvollschweres noch schwind-süchtig leeres Lager hinzutendieren. b.

Volkswirtschaftliche Ausblicke des Fremdenverkehrs

Das von unserem Mitglied, Herrn E. Vogt, geleitete kulinarisch-gastronomische Collegium in Basel hat in Fortsetzung seines weitgespannten Winterprogramms vergangenen Montag einen weiteren Vortragabend veranstaltet, für welchen Herr Dir. Dr. F. Seiler, Zürich, als fachkundiger Referent gewonnen worden war. Das ausserordentlich zahlreiche Auditorium, unter dem sich Delegationen der kantonalen Regierungen von Basel-Stadt und Basel-Land, sowie die Spitzen von Verkehrs- und Wirtschaftsorganisationen befanden, nahm mit sichtlichem Interesse die wohl- abgewogenen Ausführungen des Referenten zum Thema „Fremdenverkehr und Volkswirtschaft — Rückblick und Ausblick“ entgegen. Wir können im Rahmen einer knappen Berichterstattung davon absehen, das in kräftigen Strichen eindrücklich gestaltete Bild über die Bedeutung des Fremdenverkehrs für unsere Volkswirtschaft vor dem Kriege nachzuzeichnen, indem wir diese Angaben bei unserer Leserschaft als bekannt voraussetzen dürfen, während sie natürlich bei einer mit der Materie weniger vertrauten Zuhörerschaft das Verständnis für die innern Zusammenhänge der Fremdenverkehrswirtschaft zu fördern vermochten.

Wie der Vortragende zutreffend ausführte, lässt sich der Fremdenverkehr nicht nur anhand einer rein materiellen Betrachtungsweise bewerten, da das reiche pulsierende Leben dieses Erwerbszweiges in seinen feinsten Verästelungen zahlenmässig gar nicht erfasst werden kann.

Die soziologische Bedeutung

des Fremdenverkehrs liegt besonders darin, dass der breiten Mittelteil, der bei uns dem gesellschaftlichen Gefüge den Kitt gibt, kräftigt und festigt. So trägt die Fremdenverkehrswirtschaft jedenfalls nicht zur Vermassung des Volkes bei. Das Hotel ist seinem Wesen nach ein erweiterter Haushalt, weshalb die darin Beschäftigten eine stark individuell gestaltete Tätigkeit ausüben, die das Persönliche,

das Menschliche zur Entfaltung bringt. Von grösster Wichtigkeit ist die Tatsache, dass der Fremdenverkehr die Bevölkerung in den Bergen vor der Landflucht bewahrt. Die Söhne und Töchter der meist kinderreichen Bergbauernfamilien finden normalerweise zu Tausenden während der Saison Anstellung in unsern Hotels und den Transportanstalten. Fremdenverkehr ist nicht nur Schutz vor der Entvölkerung der Bergtäler, sondern eine Kraft, die auf ländliche, heimatliche Verwurzelung hinwirkt. Dadurch kommt ihm eine staatspolitische und ethische Bedeutung zu, die nicht hoch genug bewertet werden kann.

Eingehend auf

das Problem der Sanierung

wurde mit Nachdruck der Irrtum berichtet, als ob durch diese Hilfsaktion der Versuch unternommen werden soll, den ganzen Erwerbszweig generell zu sanieren. Das wäre eine gefährliche Illusion, weil sie zu überdimensionierten Vorstellungen und Programmen führen müsste, deren Wirklichkeit die vorhandenen Kräfte und Möglichkeiten übersteigen würde. Wir wollen uns daher an das halten, was dem schweizerischen Massstab und gleichzeitig dem altherwährten Prinzip der Qualität entspricht. Unter diesem Gesichtspunkt können folgende zwei Grundsätze aufgestellt werden:

1. Für die Anwendung rechtlicher und finanzieller Hilfsmassnahmen des Staates soll die individuelle Sanierungsmethode, das Ausleseprinzip Gültigkeit behalten. Hier kann der Staat die private Initiative, die persönliche Tüchtigkeit aktiv unterstützen und stimulieren.
2. Es muss verhindert werden, dass Lebensunfähiges und Minderwertiges üppig ins Kraut schießt und das Gute hemmt oder überwuchert. Es ist daher ein gesetzlicher Rahmen zu schaffen, der es der Öffentlichkeit gestattet, eindämmend, kanalisierend, prophylaktisch

Müssen Sie einen "Cocos" ersetzen

JÄGGI



Reine Cocosläufer gibt es nicht mehr, dafür aber die neuen Cellcos; die sind auch recht.

Sie haben zwar einen Nachteil: Sie müssen immer wieder trocknen können. Auch sind sie etwas schmutzempfindlicher, dafür aber solider.

Als Treppenläufer sind sie besonders geeignet, weil sie auf den Kanten weniger brechen. Versuche bewiesen, dass Cellcosläufer eine längere Lebensdauer haben, als die gewöhnlichen Cocosläufer. — Sie dürfen also ruhig bestellen.

CELLCOSLÄUFER, beste Qualität

68 cm	7.20	150 cm	15.80
88 cm	9.30	200 cm	21.10
120 cm	12.70		

CELLCOSMATTEN, beste Qualität

125/160 cm	26.20	175/230 cm	44.40
150/200 cm	36.—	200/300 cm	62.80

Extramasse per m² 12.20 13.40

ALFACELL-BÜRSTENMATTEN UNI BORDIERT

35/ 60 cm	7.20	7.50
40/ 70 cm	9.60	10.—
45/ 80 cm	12.35	12.80
50/ 90 cm	15.50	16.20
60/100 cm	20.65	21.35

Extramasse bis 100 cm breit . . . 45.60 47.80 per m²

Für grössere Quantitäten Spezial-Angebot verlangen!

Joppichhaus

Geelhaar
BERN

W. Geelhaar A.-G., Bern Thunstr. 7 (Halvetliplatz)
Gegr. 1869 Tel. 2.10.58

On se souvient plus longtemps de la qualité que du prix. Achetez vos bons vins rouges chez

BLANK & Co. Vevey

la maison des vins rouges fins.

Für fleischlose Tage unsere

Fischmarinaden

Pilzkonserven, Fischmarinaden
Räucherfische

STOFER & SÖHNE, PRATELN

Tel. No. (061) 6 01 38

Verlangen Sie unsere Produkte bei Ihren bisherigen Lieferanten!

Heizprobleme

der Hotels und Sportgeschäfte an Winter-
sportplätzen lösen wir mit Ia
INLAND-EINHEITSBRIKETS
Erhältlich in beliebigen Mengen zu ver-
teilhaften Preisen.

BRIKETFABRIKATION LUZERN A.G.
Luzern, Güterstrasse, Telefon 27682.

Hotel Bristol-Terminus Interlaken

Verkauf von Hotel-Mobiliar

Komplette Schlafzimmer
Einzel-Möbel
18 Eisenbetten für Angestellte
1 Klavier
Silberbesteck und -Kannen
Wäsche etc. etc.

Telephon 347, Wilderswil-Interlaken.



Lebende oder unsere
SPEZIALITÄT
die küchenfertige

Portionsforelle

sowie die delikate, täglich
frischgeräucherte Forelle
(Beste Ersatz für Lachs)
empfiehlt

ADOLF GROPP A. G. - BRUNNEN
Forellenzucht Telefon 80

Die Wiederholung

vorvielfach die Wirkung
Ihrer Inserate!

Bellardi
Vermouth
blanc

Für die Schweiz: PRODUITS BELLARDI S.A., BERNE

L. Buffeldame

gesucht für Café Muguenin, Lugano

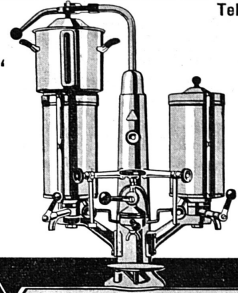
Jahresstelle. Gefl. Offerte direkt erbeten.

Chef de partie

27 jährig, routiniert in allen Teilen der Küche,
gegenwärtig in bekanntem erstklassigem Hause
tätig, sucht passende Jahres- oder Saisonstelle.
Gefl. Offerten unter Chiffre W. R. 2311 an die
Schweizer Hotel-Revue, Basel 2.

EGLOFF & CO. A.G. Metallwarenfabrik ROHRDORF AARGAU
Tel. 056 3 31 33

Modell „SIMPLEX“

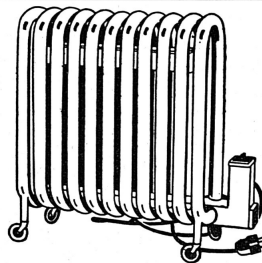


Kaffee- Maschinen

Verkauf durch: Christen & Co. A.-G., Bern, Marktgasse 28 Tel. 2 56 11
A. Grüter-Suter, Söhne, Luzern, Hirschsattlerstr. 9 Tel. 2 54 40
Sanitas A.-G., Basel, Spitalstr. 18 Tel. 4 78 20
Schwabland & Cie. A.-G., Zürich, Nüscherstr. 44, Tel. 5 37 40

Fabrik-Service: Egloff & Co. A.-G., Rohrdorf Tel. esse 3 31 33

Egro Service-Stellen: P. Bappenger, Basel, Hammerstr. 40 Tel. 2 59 00
H. Fuchs & Co., Zürich, Florstr. 43 Tel. 2 85 38
Ch. Mignot, Lausanne, Rue Pichard 13 Tel. 3 41 60
W. Stucki, Bern-Wabern, Strandweg 33 Tel. 5 26 54



„Die ölgefüllten

FORSTER Elektro-Stahlradiatoren

stehen in hygienischer Beziehung — milde
Strahlung, glatte, reinigungsfähige Hei-
fläche, mässige Oberflächentemperatur —
an erster Stelle.“

So schreibt Dipl.-Ing. ETH Hermann
Meier in der „Schweizer Hotel-
Revue“ No. 44 vom 30. Okt. 1941.

Verkauf durch konzessionierte Elektro-
Installationsfirmen oder durch den Fabri-
kanten

Aktiengesellschaft Hermann Forster, Arbon, Telefon 183

REVUE-INSERATE

halten Kontakt mit der Hotellerie!

Ihr Hotel ist zuerst besetzt

COLUMBUS TISCH
schafft zufriedene Kunden



„Columbus“ Tische sind un-
übertroffen in Form, Mass-
verhältnis und Konstruktion.
Beachten Sie die neue
Neo-Primus-Mischbatterie,
mit unserem Rex-Oberteil,
d. i. nichtsteigende Spindel
und von aussen nachzieh-
barer Stopfbüchse, daher
unverwüstlich



BELCO SANITÄRE APPARATE A. G. ZÜRICH
Stauffacherquai 42 Telefon 3 86 60

Probieren Sie

für Milchkaffee meinen

Kaffee-Ersatz

mit 25% Bohnenkaffee

für Schwarzkaffee meine

Kaffee-Mischungen

stets frisch geröstet



HANS GIGER, BERN

Kaffee-Grossrösterei
Gutenbergstrasse 3 — Telefon 227 35

Mit

LAVAVIT

waschen

bedeutet:

Grösste Schonung des heute so wertvollen Textilgutes
Rationellste Ausnützung Ihrer Seifeneinheiten

LAVAVIT benötigt nur 150 Einheiten per kg

Für Wasch-Demonstrationen steht auf Wunsch erfahrener Wäscherei-
Fachmann zur Verfügung

Hersteller: SANDOZ A. G., BASEL

Vertrieb: A. Burkhardt, St. Johannsring 52, Basel