

Zeitschrift: Physioactive
Herausgeber: Physioswiss / Schweizer Physiotherapie Verband
Band: 51 (2015)
Heft: 4

Vorwort: Geschäftsmodelle = Les modèles commerciaux = Modelli di business
Autor: Casanova, Brigitte / Amstutz, Daniel

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. [Siehe Rechtliche Hinweise.](#)

Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. [Voir Informations légales.](#)

Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. [See Legal notice.](#)

Download PDF: 04.05.2025

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, <https://www.e-periodica.ch>

Geschäftsmodelle

Les modèles commerciaux

Modelli di business



bc



da

Mit dem Schwerpunktthema «Geschäftsmodelle» wenden wir uns einerseits organisatorischen Fragen zu: Welche Rechtsform eignet sich für meine Praxis? Was ist eigentlich ein Businessplan und wie kann er mir als Physiotherapeutin, als Physiotherapeut dienlich sein?

Andererseits, da wir schon von Business reden, wollten wir verschiedene Geschäftsmodelle vorstellen, die von der konventionellen Physiotherapiepraxis mit einem bis mehreren TherapeutInnen etwas abweichen: Es gibt die mobile Physiotherapeutin ohne Praxisräumlichkeiten, es gibt Ergonomiefirmen von PhysiotherapeutInnen, es gibt interdisziplinäre Gruppenpraxen und sogar Physioketten! Die Verantwortlichen dieser Pionierbetriebe erzählen, wie ihr Geschäftsmodell funktioniert, was sie dabei beglückt – und verschweigen auch die Schwierigkeiten nicht.

Sie konnten aus irgendeinem Grund nicht nach Singapur an den Weltkongress reisen? Drei Berner Physiotherapeuten waren da und berichten über Fachliches und Berufspolitisches. ■

*Herzliche Grüsse,
Brigitte Casanova und Daniel Amstutz
red@physioswiss.ch*

Les modèles commerciaux sont à l'honneur dans cette publication. Ce sujet nous permet d'aborder les questions d'ordre pratique qui entourent la création d'un cabinet, comme le choix de la forme juridique ou la réalisation d'un business plan et son utilité pour un physiothérapeute.

Par ailleurs, puisque nous parlons «affaires», nous vous exposons quelques modèles commerciaux qui diffèrent des cabinets de physiothérapie usuels employant un ou plusieurs thérapeutes. Nous vous proposons de découvrir le quotidien d'une physiothérapeute itinérante qui ne possède pas de cabinet, une société d'ergonomie gérée par des physiothérapeutes, un cabinet de groupe interdisciplinaire ainsi qu'un cabinet de physiothérapie en chaîne! Les responsables de ces entreprises pionnières révèlent le fonctionnement de leur modèle commercial. Ils en présentent les avantages sans pour autant oublier les difficultés qu'ils rencontrent.

Il ne vous a pas été possible de vous rendre à Singapour pour le congrès mondial? Trois physiothérapeutes bernois y étaient. Ils vous proposent un compte-rendu des principaux thèmes pratiques et de politique professionnelle qui y ont été abordés. ■

*Cordialement,
Brigitte Casanova et Daniel Amstutz
red@physioswiss.ch*

Nell'ambito della macroarea dei modelli «business», ci poniamo sovente delle domande organizzative: quale forma giuridica è più adeguata per il mio studio? Cos'è effettivamente un businessplan e come può essermi utile come fisioterapista?

Dato che si parla appunto di business, abbiamo voluto presentare diversi modelli che si differenziano dai convenzionali studi di fisioterapia con uno o più terapeuti: esistono infatti fisioterapisti itineranti, senza un locale adibito a studio, oppure aziende che uniscono diversi fisioterapisti o ancora ambulatori di gruppo interdisciplinari e addirittura catene di fisioterapia! I titolari di queste attività pionieristiche raccontano come funziona il proprio modello lavorativo, delineandone i vantaggi ma senza nascondere le difficoltà.

Per qualche motivo non vi siete potuti recare al congresso mondiale di Singapore? Tre fisioterapisti di Berna ci sono stati e vi offriranno un resoconto sulle principali questioni tecniche e professionali. ■

*Cordiali saluti,
Brigitte Casanova e Daniel Amstutz
red@physioswiss.ch*

TAPING AN FUSS UND KNIE mit Jörg Halfmann



Als Therapie zur Beschwerdelinderung erfreut sich das Taping einer immer grösseren Beliebtheit. Diesen Trend hat auch DOBI erkannt und mit Jörg Halfmann einen Profi engagiert, der das Taping dank eigenen Methoden revolutioniert hat.

Teilnahmeanforderungen: Physiotherapeuten, Podologen
Investition: CHF 390.– (exkl. MwSt., inkl. Dokumentation und Zertifikat)
Seminardatum: 28. November 2015 in Suhr
Seminardauer: 1 Tag, 08.30 bis ca. 17.30 Uhr

Teilnehmerzahl beschränkt.

**Sichern Sie sich noch heute einen Platz im beliebten
Podo Taping Concept®-Seminar mit Jörg Halfmann.**

**Jetzt anmelden unter Tel. 062 855 22 44 oder
academy@dobi.ch**



DOBI Beauty Academy, Bernstrasse West 64, 5034 Suhr, Tel. 062 855 22 44, www.dobi.ch/academy, academy@dobi.ch

Der Original-Perna-Extrakt.

Die Kraft aus der Muschel für Ihre Gelenke.



PERNATON® enthält den natürlichen Original-Perna-Extrakt aus der Grünlippmuschel. Er versorgt Ihren Körper mit wichtigen Nähr- und Aufbaustoffen und spendet wertvolle Vitamine und Spurenelemente. Täglich und über längere Zeit eingenommen, unterstützt der Original-Perna-Extrakt von PERNATON® die Beweglichkeit Ihrer Gelenke, Bänder und Sehnen. PERNATON® bietet ein umfassendes Sortiment. Lassen Sie sich in Ihrer Apotheke, Drogerie oder von Ihrem Physiotherapeuten individuell beraten. www.pernaton.ch



PERNATON®
Natürlich beweglich.



**Jetzt gratis testen:
PERNATON® Gel.**

Überzeugen Sie sich selbst von der Kraft aus der Muschel. Lassen Sie uns Ihre Adresse zukommen und wir schicken Ihnen ein Gelmuster zu. Kostenlos. Per Post: Doetsch Grether AG, Steinentorstrasse 23, CH-4002 Basel, per Mail: info@doetschgrether.ch oder über unser Kontaktformular auf www.pernaton.ch