

Editorial

Autor(en): **Glardon, Olivier**

Objektyp: **Preface**

Zeitschrift: **Schweizer Archiv für Tierheilkunde SAT : die Fachzeitschrift für Tierärztinnen und Tierärzte = Archives Suisses de Médecine Vétérinaire ASMV : la revue professionnelle des vétérinaires**

Band (Jahr): **143 (2001)**

Heft 9

PDF erstellt am: **21.07.2024**

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Inhalten der Zeitschriften. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern.

Die auf der Plattform e-periodica veröffentlichten Dokumente stehen für nicht-kommerzielle Zwecke in Lehre und Forschung sowie für die private Nutzung frei zur Verfügung. Einzelne Dateien oder Ausdrucke aus diesem Angebot können zusammen mit diesen Nutzungsbedingungen und den korrekten Herkunftsbezeichnungen weitergegeben werden.

Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Die systematische Speicherung von Teilen des elektronischen Angebots auf anderen Servern bedarf ebenfalls des schriftlichen Einverständnisses der Rechteinhaber.

Haftungsausschluss

Alle Angaben erfolgen ohne Gewähr für Vollständigkeit oder Richtigkeit. Es wird keine Haftung übernommen für Schäden durch die Verwendung von Informationen aus diesem Online-Angebot oder durch das Fehlen von Informationen. Dies gilt auch für Inhalte Dritter, die über dieses Angebot zugänglich sind.

Ein Dienst der *ETH-Bibliothek*
ETH Zürich, Rämistrasse 101, 8092 Zürich, Schweiz, www.library.ethz.ch

<http://www.e-periodica.ch>

Chères Consœurs, chers Confrères

A quelques heures de l'ouverture de Vets2001, une critique fréquente me revient en mémoire: «La formation continue est trop chère à la SVS!»

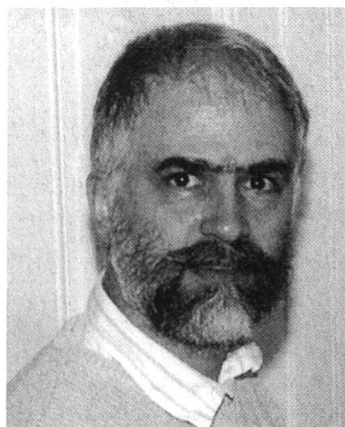
Subjectivement, cela peut paraître exact. Pourtant, en détaillant l'ensemble des dépenses consenties lors de la participation à une manifestation de formation, il apparaît que le prix du séminaire constitue rarement plus du tiers du coût total et ne représente donc pas une bonne mesure de la valeur d'une formation.

Prenons l'exemple d'un cours d'une journée sur la médecine et la chirurgie des animaux exotiques, à 100 km du domicile et coûtant fr. 200.– auquel participerait une praticienne travaillant seule. A la somme d'inscription doit être ajouté le déplacement (temps et kilométrage ou frais de transport), des frais annexes tels que repas, parcage, transports locaux voire l'achat d'un document de formation, et surtout la perte de gain du cabinet ou le salaire d'une remplaçante. Ce qui équivaut tout compris à quelque Fr. 700.–.

Cela semble énorme. Mais, en partant du principe que la formation est un investissement, la donne est tout différente. Si ce que la praticienne apprend au séminaire lui permet d'opérer une dizaine de chinchillas dans les mois qui suivent, la somme est amortie en moins d'un an. Et même, pour autant que son AMV et elle-même fassent l'effort d'un minimum d'information à la clientèle, le séminaire sera rentabilisé en quelques semaines, sans mentionner la plus-value sur la renommée du cabinet.

Dans la mesure où les connaissances acquises sur un tel sujet ont une longue durée d'utilisation, le séminaire offrait donc un excellent rapport prix – prestation.

L'analyse serait différente pour un cours d'un millier de francs sur une nouvelle technique opératoire. Non seulement les connaissances risquent d'être utilisées moins souvent, mais l'investissement



en formation devra très probablement être accompagné d'un investissement en matériel et d'une formation du personnel. La méthode risque donc d'être dépassée avant la fin de l'amortissement.

Ce genre de formation n'est dès lors «rentable» économiquement que si le participant dispose d'une spécialisation préalable, et surtout s'il travaille en groupe, ce qui réduit les frais de remplacement.

Vu sous cet angle, les choix de formation ont une tout autre dimension. Ce n'est plus la finance d'inscription ou le lieu du séminaire qui sont importants, mais la valeur potentielle d'investissement, en relation avec sa propre formation post-grade, ses compétences et la structure de son cabinet.

En ce qui concerne Vets2001, nous pouvons vous assurer que le rapport prix – prestation est optimal. Les programmes ont été composés de manière à garantir la transmission d'informations pointues, mais aussi durables. Ce que vous apprendrez à Fribourg sera longtemps utile à vos patients et à vos clients. Et dans la mesure où tout a été mis en œuvre pour que l'apprentissage se fasse dans la sérénité et la bonne humeur, n'hésitez plus à faire vôtre la maxime du congrès:

«Vets2001 à Fribourg: ... pas sans moi!»

Avec mes confraternelles salutations

Dr FVH Olivier Glardon