

Que reste-t-il?

Autor(en): **Moser, Henri**

Objektyp: **Preface**

Zeitschrift: **Die Privatschule = L'école privée = La scuola privata**

Band (Jahr): - **(1995)**

Heft 4

PDF erstellt am: **23.07.2024**

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Inhalten der Zeitschriften. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern.

Die auf der Plattform e-periodica veröffentlichten Dokumente stehen für nicht-kommerzielle Zwecke in Lehre und Forschung sowie für die private Nutzung frei zur Verfügung. Einzelne Dateien oder Ausdrucke aus diesem Angebot können zusammen mit diesen Nutzungsbedingungen und den korrekten Herkunftsbezeichnungen weitergegeben werden.

Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Die systematische Speicherung von Teilen des elektronischen Angebots auf anderen Servern bedarf ebenfalls des schriftlichen Einverständnisses der Rechteinhaber.

Haftungsausschluss

Alle Angaben erfolgen ohne Gewähr für Vollständigkeit oder Richtigkeit. Es wird keine Haftung übernommen für Schäden durch die Verwendung von Informationen aus diesem Online-Angebot oder durch das Fehlen von Informationen. Dies gilt auch für Inhalte Dritter, die über dieses Angebot zugänglich sind.

Editorial

Que reste-t-il?

Qui n'a pas entendu, au cours de ces derniers mois, les déclarations de politiciens et d'experts de tout bord?

- Il faut revitaliser l'économie ...
- Le remède, c'est la dérégulation ...
- Libérons la formation ...
- Adoptons le New Public Management ...

Que reste-t-il de ces intentions? Que voyons-nous concrètement, notamment en ce qui concerne l'éducation et la formation?

Ne cessons pas de faire savoir, haut et fort, que l'enseignement privé est un partenaire efficace, compétent et meilleur marché. Rationaliser ou économiser ne signifie pas faire moins ou moins bien mais utiliser toutes les compétences disponibles.

Une croissance illusoire

La situation des entreprises s'améliore. Le nombre de celles qui font des bénéfices augmente de jour en jour selon les divers indicateurs économiques.

Toutefois ces signaux positifs cachent une réalité dont il convient d'être conscient.

Il ne s'agit pas d'une augmentation de la production, des ventes ou de l'activité en général, comme c'était toujours le cas dans le passé.

L'amélioration des résultats provient essentiellement de rationalisations: diminution des coûts, licenciements, regroupements ou autres fusions.

Les entreprises vont mieux alors que la plus grande partie de la population ne connaît que la stabilité si ce n'est une détérioration de son pouvoir d'achat.

L'imagination au pouvoir!

Il semble bien que les employeurs manquent d'imagination.

Il ne faut pas avoir fait de longues études pour découvrir qu'en versant moins de salaires on dépense moins.

Chaque nouveau défi représente un risque: est-ce sage ou paresse de gérer, en économisant le plus possible, ce qui existe déjà?

Où sont passés l'esprit créatif et la soif d'aventures nouvelles?

Le séminaire de Beatenberg

a permis d'intéressants débats suscités par les interventions de MM. Thomas Ruegg, Alfred Zwygart et Markus Fischer.

Herausgeber/Editeur:	Verband Schweizerischer Privatschulen VSP/Fédération Suisse des Ecoles Privées FSEP Christoffelgasse 3, 3011 Bern Tel. 031/311 89 00, Fax 031/311 04 59
Redaktion/Rédaction:	Henri Moser, Markus Fischer
Inserate/Annonces:	Verband Schweizerischer Privatschulen VSP/Fédération Suisse des Ecoles Privées FSEP Christoffelgasse 3, 3011 Bern Tel. 031/311 89 00, Fax 031/311 04 59
Druck/Impression:	Marti Druck AG, Ostermundigen Tel. 031/931 54 54, Fax 031/931 81 49
Erscheinungsweise/ Mode de parution:	4 x jährlich/Trimestriel
Auflage/Tirage:	600 Exemplare/600 exemplaires

Le thème général «Ecole en mouvement, compétences pour une école qui a de l'avenir» était une saine réaction à cette morosité ambiante.

La participation des trente directeurs d'écoles a été très active et des groupes de travail ont analysé des situations concrètes avec beaucoup de lucidité et de franchise.

Il convient de rendre hommage au talent d'acteur et de mime de MM. Bernard Théler et Pierre-Edgar Fatio qui démontre que les directeurs n'ont pas perdu le sens de l'humour et de la dérision.

Aux pages suivantes

Vous trouverez la conclusion d'un intéressant rapport sur un séminaire officiel à Graz ainsi qu'un message de M. Emile Regard, membre d'honneur de la FSEP, qui nous a particulièrement touchés, compte tenu de l'expérience et de la qualité de son auteur. Même si vous n'êtes pas cités dans la «revue de presse», nous savons que vous êtes tout aussi actifs, utiles et importants pour que vive et se développe l'enseignement privé suisse!



Henri Moser

BUSINESS EDUCATION

THE CAREER BUILDERS


- Business Administration
- International Hospitality & Tourism Management
- Business & Public Relations
- Executive Programs
- Information Systems
- European Languages

THE TOTAL EUROPEAN EXPERIENCE

European

INTERNATIONAL CENTER

Member of the American Assembly of Collegiate Schools of Business (AACSB)



BBA

MBA

University

FOR MANAGEMENT STUDIES

★ Enseignement par petits groupes ★ Professeurs avec expérience professionnelle

★ Supervision individuelle ★ Taux de placement élevé

Envoyez ou faxez ce coupon aux Bureaux d'admission de European University Switzerland

Route de Fontanivent -
1817 Fontanivent-MONTRÉUX
Tel. 021/964 84 64,
fax 021/964 84 68

International Center Cointrin
Route de Pré-Bois 20 - Case postale 1809 -
1215 GENEVE 15 AÉROPORT
Tél. 022/ 798 93 50, fax 022/798 90 15

Gewerbestrasse 11 -
6330 CHAM-ZUG
Tél. 042/42 12 66,
fax 042/42 12 88

C A M P U S E S	
Antwerp (B)	Madrid (E)
Athènes (GR)	Montreux (CH)
Barcelona (E)	Münich (D)
Bruxelles (B)	Paris (F)
Crans-Montana (CH)	Porto (P)
Genève (CH)	Toulouse (F)
La Haye (NL)	Zug (CH)
Lisbonne (P)	

Oui, je désire mieux connaître European University.
Je désire recevoir la brochure concernant le(s) programme(s) suivant(s):

BBA BIS BA BS MBA MIS MA MBS

Executive MBA FLEX MBA Executive programs

Nom _____

Rue _____

NP/Lieu/Pays _____

Téléphone _____